

## Dein Arbeitsplatz innovativ und vielseitig

Als Technologieführer in der Gebäudeautomation entwickelt und produziert die DEOS AG seit über 50 Jahren innovative und IT-sichere Gebäudeautomations- und Energiemanagementsysteme „Made in Germany“. Mit unserer Begeisterung für Innovation und Qualität liefern wir nachhaltige Produkte und Lösungen, die die Bereiche Heizung, Lüftung, Klima und Beleuchtung zu einem effizienten Gesamtsystem verbinden. Damit sorgen wir weltweit für ein Höchstmaß an Energieeffizienz und Wohlbefinden in Gebäuden.

Nenne eines der innovativsten Bürogebäude Europas deinen Arbeitsplatz. In unserer Unternehmenszentrale in Rheine bieten wir dir das, wofür DEOS steht. Intelligente Gebäude der Zukunft, die Wohlfühlklima, Design und modernste Technik vereinen. Erlebe die Zukunft bereits heute!

Unser wichtigstes Kapital und der Grund für unseren Erfolg sind unsere Mitarbeiter. Mehr als 200 starke Denker mit Zukunftsvisionen. 200 Mal Leidenschaft und Engagement. 200 Persönlichkeiten, die für den gemeinsamen Erfolg arbeiten. Die Vielfalt und Persönlichkeit unserer Mitarbeiter schätzen und fördern wir. Erlebe auch du was es heißt, Teil des DEOS Teams zu sein und unterstütze uns deutschlandweit als:

National

# Vertriebsingenieur MSR (w/m/d)

## Deine Aufgaben anspruchsvoll und herausfordernd

- Du unterstützt bei der Akquise, Identifizierung und dem Neuaufbau geeigneter Systempartner
- Du betreust und unterstützt vertriebstechnisch das vorhandene Systempartnernetz
- Du bist für die Beratung von Ingenieurbüros und Investoren, u. a. gemeinsam mit unseren Systempartnern zuständig
- Du bearbeitest Ausschreibungen und bist für das Vertriebscontrolling zuständig
- Du vertrittst DEOS regelmäßig auf Fachmessen

## Dein Umfeld energetisch und agil

- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeiten in einem innovativen und zukunftsorientierten Unternehmen sowie einem attraktiven Marktumfeld
- Dir werden hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten gegeben
- Kurze Entscheidungswege aufgrund einer flachen Hierarchie
- Eine angenehme Arbeitsatmosphäre in einem sympathischen Team
- Ein bestehendes, erfolgreiches Netzwerk von Kunden, Interessenten und Partnern

## Dein Profil und Qualifikation überzeugend und leidenschaftlich

- Du hast eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im technischen Bereich
- Du bringst mehrjährige Erfahrungen im Vertrieb der MSR-Technik (Gebäudeautomation, B2B) mit
- Du weist nationale Reisebereitschaft auf
- Du besitzt ein hohes Maß an Eigenverantwortlichkeit, Motivation, Engagement und Kommunikationsstärke

*Bist Du bereit für Dein berufliches Upgrade?*

Ich freue mich auf Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (bitte ausschließlich im PDF-Format) und stehe Dir für Rückfragen gerne zur Verfügung.



Katrin Wegmann  
[bewerbung@deos-ag.com](mailto:bewerbung@deos-ag.com)  
Tel.: +49 5971 91133-1210



**Unsere Zentrale in Rheine:**  
DEOS AG . Birkenallee 76 . 48432 Rheine . Germany  
Tel.: +49 5971 91133-0 . Fax: +49 5971 91133-2999  
[www.deos-ag.com](http://www.deos-ag.com) . [info@deos-ag.com](mailto:info@deos-ag.com)



Folge uns in den sozialen Netzwerken  
und bleibe immer informiert.